



Harangvölgyi

*Lelkesen
szórálapozta végig
a nyári szüneteket
édesanyja alagsori
kozmetikájának
önjelölt
marketingeseként,
azzal a dacos
és konkrét
elhatározással, hogy ő
bizony nem folytatja a
családi vállalkozást.
A sors másképp akarta.
Harangvölgyi Annával,
Magyarország egyik
leghitelesebb anti-
aging specialistájával
beszélgettünk.*

SCHUSTER LILI INTERJÚJA

Te voltál az első olyan kozmetikus az életemben, akivel pár találkozó után olyan ősbizalom alakult ki, hogy azt éreztem, bármit csinálhatsz velem.

Ez a legjobb visszajelzés, amit egy kozmetikus kaphat, köszönöm, hogy mondd. Képzeld, anyukámnak köszönhetően olyan vendégeink is vannak, akik 40-45 éve visszajárnak. Ők azok, akik az első szalonunkban kezdtek el hozzánk járni, és igen, amit mondunk, azt vakon követik.

Ez azért felelősség.

Óriási. Sokszor jobban hallgatnak ránk, mint az orvosaikra. Ezért is olyan fontos számomra a kutatás, a szakértelem maximumra járatása. Mindig a legjobb tudásomat adom, de kell hozzá a Jóisten támogatása is.

Szóval anyukádtól indult minden.

Igen, de eleinte kifejezetten ellene voltam a szakmának. Szorgalmasan szórólapoztam végig a nyarakat, de ennyi. Eszem ágában nem volt továbbvinni az üzletet. Azt láttam, hogy 18 órát dolgozik, és minden pénzt visszaforgat. Ez egy tinédzsernek egyáltalán nem vonzó. A kérésére azért a kozmetikus sulit úgy mellesleg elvégeztem a Szent István Egyetem közgazdász szakával szimultán, aztán ahogy kell, az élet állított válaszút elé. Döntenem kellett: vagy átveszem a belvárosi üzletet, vagy bezárjuk. Ez volt az a pont, ami kijózanított. Ekkor kezdtem el igazán dolgozni, és a gyakorlat ébresztett rá, hogy ez a szakma sokkal többet rejt magában, mint amit én korábban gondoltam róla.

A klasszikus kozmetikus-vendég viszony sokat változott az elmúlt években. Az én anyukám még mindent a kozmetikusával kevertetett ki, bizalmi volt a kapcsolat kettejük között. Eltelt 30 év, és ma már azt sugallják a reklámok, hogy nincs szükség a szakemberre, megrendelhetsz mindent, és lehetőleg a lakásból se gyere ki, kiviszik ingyen.

Ó, igen. Kb. 10 éve indult el ez a trend. Nagy volt az ijedelem, amikor bejött a házi dermaroller, vagy a házi dermapen, máig örök téma ez szakmai konferenciákon. Az én elképzelésem ezzel kapcsolatban az, hogy azt a szakmai know-how-t,

amit egy kozmetikus átad a sokéves tapasztalatával, nem lehet össze-mérni egy eszközzel vagy egy krémmel. Amikor bejön hozzánk egy vendég a problémájával, arra soha nincs instant megoldás. Ez nem egy gyorséterem, ezt fel kell dolgoznia mindenkinek. Elkényelmesedtünk. Mindent gyorsan meg tudunk venni, és nem kell energiát befektetni. Elromlott a tévé? Semmi gond, kidobom, és veszek másikat. De ezt a szervezeteddel, a bőröddel nem tudod megtenni. Amúgy szerintem a gyors és könnyű megoldásoknak soha nincs jó vége, az élet más területein sem. Nálunk kezdésnek mindig készül egy kezelési terv, ahol megmondjuk, hogy egy év múlva lesz markáns eredmény, amennyiben a vendég partner a munkában. Ha nem változtat az általunk javasolt dolgokon, bizonyos százalékkal rontani fogja az eredményeket.

A saját termékeitek mennyiben hordozzák magukban ezt a tudatos filozófiát?

Abszolút! Komplex struktúrára építettük fel őket. Mindig azt mondjuk, hogy négy terméket használj együtt, amelyek egy rituálét alkotnak. Még jobb, ha a saját fejlesztésű HV MAGIQSKIN gépünkkel együtt teszed, és még hatékonyabb, ha elsajátítod a megfelelő mozdulatsort is hozzá. Minél komplexebb a kezelés, annál hatásosabb és stabilabb. Időt, energiát és pénzt kell szánni az eredményességre, ezek nélkül nem megy.

Miért nincs több terméketek?

Folyamatosan dolgozunk újdonságokon, de feleslegesen nem generálunk termékeket. Kizárólag tapasztalati igények alapján fejlesztünk, ami a mai fogyasztói társadalomban szokatlan viselkedésnek számít. Az új izgalmas, de mélyen hiszek benne, hogy igazi értéket az képvisel, ami régi, ami már bevált, hiszen tudod, hogy mire számíthatsz. Ebben az 5000 éves tudománnyal, az ajurvédával való találkozásom erősített meg csak igazán.

← *Anna téli kedvencei*

HV HYDRO CARE Serum, arcápoló szérum (12 000 Ft),
HV MAGIQSKIN, kvantumtechnológiával működő bőrápoló készülék (175 000 Ft)
HV SPA Solutions Relax Levendula Fürdőszó (2950 Ft)

